



Durch Spitzentechnologie zur  
**WELTMARKE**

Seit über 45 Jahren produzieren und vertreiben wir sehr erfolgreich die beliebten flexi Roll-Leinen. Als Weltmarktführer und Hidden Champion liefern wir unsere Produkte in mehr als 90 Länder. Am Unternehmensstandort in Bargteheide bei Hamburg entstehen vom Entwurf bis zur fertigen Leine hochwertige Qualitätsprodukte – Made in Germany.

Wir suchen zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen

## **SALES MANAGER (M/W) SKANDINAVIEN**

Als Sales Manager betreuen Sie von unserem Stammhaus in Deutschland aus eigenverantwortlich den skandinavischen Markt mit dem Ziel, die Marke flexi in allen Belangen voranzubringen. Sie identifizieren sich mit der Marke flexi und unserem Produktportfolio und überzeugen Kunden und Interessenten von den Vorteilen der Roll-Leinen.

### **Ihre Aufgaben:**

- Pflege und Ausbau unserer Bestandskunden
- Suche nach neuen Absatzmöglichkeiten
- Strategische Weiterentwicklung der Vertriebskanäle
- Konzeption von marktspezifischen Vertriebsmaßnahmen
- Mitwirkung bei der Entwicklung von absatzfördernden Marketingkonzepten
- Regelmäßige Kundenbesuche sowie Messeteilnahmen und Marktbeobachtung

### **Ihr Profil:**

- Unternehmerisches Denken und Handeln
- Vertriebserfahrung in gleicher oder ähnlicher Position im Markenartikel- oder Konsumgüterbereich
- Teamplayer
- Fließende, verhandlungssichere Englischkenntnisse in Wort und Schrift, Kenntnisse einer skandinavischen Sprache von Vorteil
- Ausgeprägte EDV-Kenntnisse in MS-Office

Wenn Sie sich in unserem Angebot wiederfinden, sollten wir uns kennenlernen.



Melanie Grunwald:  
Ich freue mich auf Ihre Bewerbung!

**flexi – Bogdahn International GmbH & Co. KG**  
Carl-Benz-Weg 13 · 22941 Bargteheide

Tel.: 04532/40 44-63 · E-Mail: [jobs@flexi.de](mailto:jobs@flexi.de)  
[www.flexi.de](http://www.flexi.de)